

## Plan de Compensación de Truvy

Bienvenido al Plan de Compensación de Truvy, una estructura completa y gratificante diseñada para ayudarte a tener éxito mientras construyes tu negocio. Ya seas nuevo en redes de mercadeo o un profesional con experiencia, nuestro plan te ofrece caminos claros para el crecimiento y el éxito. En esencia, nuestro plan de compensación está enfocado en la construcción y expansión de negocios. Tus esfuerzos serán reconocidos y recompensados en cada paso. Al inscribir nuevos clientes y Asociados, no solo ganarás comisiones, sino que también avanzarás en nuestros rangos, desbloqueando nuevas oportunidades para maximizar tus ganancias.

Con múltiples formas de generar ingresos, nuestro plan apoya tus objetivos, ya sea que busques complementar tu ingreso o construir un negocio próspero. Desde los Asociados más nuevos hasta los vendedores con mayor experiencia, la estructura de Truvy tiene algo para todos.

# Tabla de Contenido

Requisitos de Rango _____	1
Diferencia de Venta al Cliente _____	2
Bono de Inicio _____	2
Comisiones de Equipo _____	3
Bono de Igualación para Mentores _____	4
Bonos _____	4
Glosario _____	5
Preguntas Frecuentes _____	6

**¿Preguntas? Contáctenos**

support@truvy.com • 855-213-TRUV • www.truvy.com

# Requisitos de Rango

A continuación, te damos definiciones de los términos más utilizados relacionados con los requisitos de rango. Otros términos adicionales pueden consultarse en el glosario.

**Volumen Total Calificado (TQV):** Es el volumen total que cuenta para tus calificaciones. El TQV puede provenir de compras personales, Volumen Calificado Compartido (SQV) de nuevos Clientes, o una combinación de ambos.

**Activos Patrocinados Personalmente (APS):** El número de Asociados que inscribiste personalmente y que tienen al menos 75 TQV en un mes calendario. Para el rango de Asociado Gerente, APS también incluye Clientes inscritos personalmente.

**Volumen del Grupo (GV):** Es el volumen total dentro de la organización de un Asociado, incluyendo sus compras personales.

**Volumen Fuera de las 2 Piernas Más Largas (AO2):** El volumen en la organización de un Asociado que no incluye las dos piernas más largas (en términos de volumen).

## Tabla de Requisitos

Rango*	TQV	APS	GV	AO2
Asociado	100	-	-	-
Asociado Gerente	100	2*	500	-
Asociado Senior	100	3	1,750	250
Asociado Ejecutivo	100	3	3,500	500
Director 1 Estrella	100	4	9,000	1,250
Director 2 Estrellas	150	5	20,000	3,500
Director 3 Estrellas	150	5	50,000	8,500
Director 4 Estrellas	150	5	100,000	20,000
Director 5 Estrellas	200	6	200,000	40,000
Director 6 Estrellas	200	6	400,000	80,000
Director 7 Estrellas	200	6	800,000	160,000
Director 8 Estrellas	200	6	1,600,000	320,000

Ya tienes claro lo básico; aquí tienes un ejemplo:

## Ejemplo

**#1.** Si tienes un TQV de 100, APS de 3, GV de 3,850 y AO2 de 925, cumplirás con todos los requisitos para alcanzar el rango de Asociado Ejecutivo.

**#2.** Si tus estadísticas permanecen iguales, pero tu APS fuera 2 en lugar de 3, alcanzarías el rango más bajo de Asociado Gerente.

**Recuerda, debes cumplir con TODOS los requisitos para calificar para el rango correspondiente.**

# Diferencia de Venta al Cliente

Se Paga Semanalmente



## Cómo Funciona

El Bono de Diferencia de Venta al Cliente te permite ganar la diferencia entre el precio de venta al público (cliente) y el precio de Asociado (precio mayorista o de suscripción) en los productos vendidos a los clientes.

Lo mejor es que este bono está disponible para el rango de Afiliado durante los primeros dos meses de los clientes.\*

## Ejemplo

**Precio de Venta al Público = \$112.44**  
**Precio de Asociado = \$89.95**  
**Tus ganancias = \$22.49**

*\*Después de los primeros dos meses de un cliente (mes de inscripción y el mes siguiente), debe mantener un rango de Asociado o superior para continuar ganando este bono de Diferencia de Venta al Cliente. Este bono no se comprime y solo puede ser ganado por el patrocinador del cliente.*

# Bono de Inicio

Se Paga Semanalmente

## Cómo Funciona

Este bono te recompensa por ayudar a nuevos Asociados y clientes a comenzar con éxito.

- 20% de Bono en todos los pedidos realizados por nuevos Clientes o Asociados durante su mes de inscripción y el mes siguiente.
- No se requiere calificación de rango durante los primeros 2 meses.
- Utiliza Compresión Dinámica Completa para garantizar que los primeros 4 niveles calificados sean recompensados.



¡Mientras más alto sea tu rango, mayor será tu potencial de ingresos!

# Comisiones de Equipo

## Se Paga Mensualmente

### Cómo Funciona

Este es el corazón de nuestro plan de compensación, donde cosechas los beneficios de hacer crecer tu negocio y tu equipo. Todas las compras de productos en la línea descendente en un mes determinado que no pagaron un Bono de Inicio generarán una comisión para los Asociados en línea ascendente que estén calificados para comisiones. Los Asociados pueden ganar Comisiones de Equipo hasta 8 niveles de profundidad dentro de su organización. El número de niveles elegibles está determinado por el rango alcanzado en ese mes calendario. También es posible ganar un porcentaje más alto en su primer nivel con nuestra métrica de Nuevo Volumen Combinado (CNV), que le recompensa por traer nuevos clientes.

Al igual que el Bono de Inicio, las Comisiones de Equipo también utilizan la Compresión Dinámica Completa, lo que significa que todos los Asociados inactivos o no elegibles se comprimen, maximizando los pagos de los Asociados que más trabajan.

Rango*	Asociado	Asociado Gerente	Asociado Senior	Asociado Ejecutivo	Director 1 Estrella	Director 2 Estrellas	Director 3 Estrellas	Director 4 Estrellas	Director 5 Estrellas	Director 6 Estrellas	Director 7 Estrellas	Director 8 Estrellas
L1 100-299 CNV*	20%	20%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%
L1 300-1499 CNV			20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%
L1 1500+ CNV			25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%
L2	-	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
L3	-	-	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%	4%
L4	-	-	-	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%
L5	-	-	-	-	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%
L6	-	-	-	-	-	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
L7	-	-	-	-	-	-	1%	1%	1%	1%	1%	1%
L8	-	-	-	-	-	-	-	1%	1%	1%	1%	1%

↑ ↑ ↑ ↑ ↑ **COMPRESIÓN DINÁMICA COMPLETA** ↑ ↑ ↑ ↑ ↑

### Ejemplo

Si eres Asociado Gerente con 2 personas en el Nivel 1 (L1) y 3 personas en el Nivel 2 (L2):

- **Volumen L1 = 200 × 20% = \$40**
- **Volumen L2 = 300 × 5% = \$15**
- **Total de Comisiones de Equipo = \$55**

Si avanzas a Asociado Senior, podrás ganar sobre el Nivel 3 (L3) e incrementar tus ingresos.

**Nota: Los Asociados con rango de Afiliado no califican para las Comisiones de Equipo.**

# Bono de Igualación para Mentores

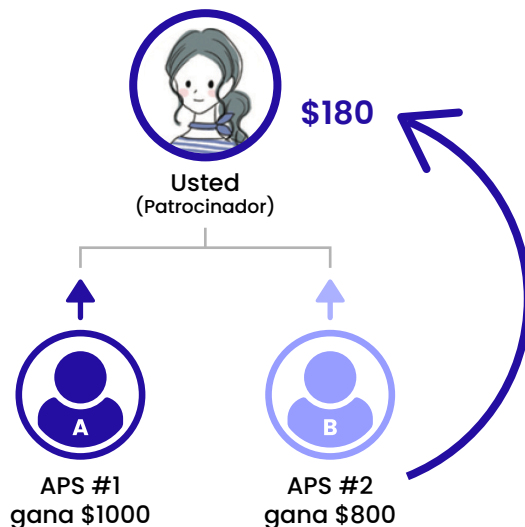
Se Paga Mensualmente

## Cómo Funciona

Este bono está diseñado para fomentar el liderazgo y la mentoría, ya que su éxito está vinculado al éxito de aquellos a quienes ayuda a crecer.

- Gana un 10% de igualación de las comisiones de equipo generados por los miembros de tu equipo patrocinados personalmente.
- Para calificar, debes ser Director 1 Estrella o superior y tener un rango más alto que el Asociado patrocinado.

Este bono fortalece las relaciones dentro de tu equipo mientras ganas ingresos adicionales por tu guía.



Cheque de Comisión de Equipo

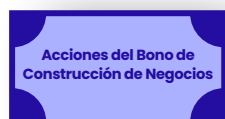
# Bonos

Se Paga Mensualmente

¡Todos los bonos se acumulan con cada nivel sucesivo!

## Bono de Construcción de Negocios

2% de todo el Volumen Comisionable (CV) compartido entre Asociados Senior, Ejecutivos y Directores 1 Estrella calificados.



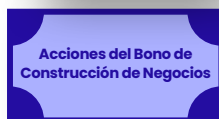
+

## Bono de Expansión de Negocios

1% de CV asignado a Directores 2, 3 y 4 Estrellas calificados.



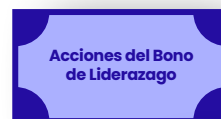
+



+

## Bono de Liderazgo

1% de CV reservado para Directores 5 Estrellas y superior. Cuanto mayor sea su rango, más acciones recibirá en este fondo.



5 Estrellas = 1 Accion  
6 Estrellas = 2 Acciones  
7 Estrellas = 3 Acciones  
8 Estrellas = 4 Acciones

\*Además de alcanzar el rango de calificación necesario, un Asociado debe tener un Nuevo Volumen Combinado (CNV) de 300 o más.

# Glosario

**Asociado:** Persona autorizada para operar un negocio dentro de Truvy, y elegible para recibir ganancias.

**Cliente:** Persona que compra productos pero no forma parte del plan de compensación.

**Volumen:** Un valor asignado a un producto con fines de comisión.

**Volumen Comisionable (CV):** Las comisiones se calculan en función de este volumen y se pagan a través del plan de compensación.

**Volumen Calificable (QV):** Las calificaciones de rango se calculan en función de este volumen.

**Nuevo Volumen Combinado (CNV):** La combinación del volumen de sus compras mensuales personales y el CV de las compras de todos sus nuevos clientes de nivel 1 que ordenaron durante ese mes calendario.

**Activo:** Para ser considerado un Asociado o cliente activo, debe tener al menos 75 TQV en el mes calendario actual.

**Programa de Afiliados:** Aquí en Truvy, nos enorgullecemos de ofrecer un mejor camino hacia el éxito que otros negocios de mercadeo en red. Con nuestro programa de Afiliados, nuestros asociados tienen la oportunidad de ganar comisiones sin la necesidad de "comprar" o hacer compras personales.

**Línea Ascendente:** La jerarquía lineal de Patrocinadores y Asociados que se extienden hacia arriba desde un Asociado.

**Volumen Calificado Compartido:** Volumen de nuevos clientes (superior a 100 CV en sus primeros 2 meses) que cuenta para las calificaciones.

**Compresión Dinámica Completa::** Una técnica para comprimir a cualquier Asociado de una organización, únicamente con el propósito de calcular comisiones, que no esté calificado para recibir comisiones y, por lo tanto, no ocupe un nivel de pago, permitiendo que ese nivel se comprima hacia el próximo Asociado elegible.

## Ejemplo

Sara tiene cero (0) TQV en un mes determinado y no está calificada para comisiones. Cualquier comisión que le correspondería recibir se comprime hacia el próximo Asociado calificado por encima de ella.

Para más detalles, revisa la sección de Preguntas Frecuentes. Si tienes preguntas o inquietudes sobre comisiones, cuentas de Hyperwallet o pagos, contacta a [commissions@truvy.com](mailto:commissions@truvy.com).

# Preguntas Frecuentes

## ¿Cómo se me pagan mis comisiones?

Utilizamos una plataforma de pago llamada Hyperwallet de PayPal. Hyperwallet es una plataforma segura y fácil de usar que facilita el pago de comisiones a los Asociados. Permite un fácil acceso a las ganancias y ofrece múltiples opciones para distribuir pagos, incluidos depósitos directos, tarjetas prepagadas y otros métodos de transferencia. Al convertirte en Asociado, se crea una cuenta de Hyperwallet para ti usando el correo electrónico que utilizas con nosotros en Truvy. Una vez que actives tu cuenta, tendrás acceso inmediato para transferir tus comisiones.

## ¿Cuándo recibiré mis comisiones?

Las comisiones se pagan semanal y mensualmente. Las comisiones ganadas entre lunes y domingo se pagan el martes de la semana siguiente. Por ejemplo, las comisiones ganadas entre el lunes 1 de enero y el domingo 7 de enero se pagarían el martes 9 de enero.

## Gané una comisión, pero no la veo en mi cuenta. ¿Por qué?

Para recibir un pago, tus comisiones deben sumar al menos \$15. Por ejemplo, si ganas \$10 en una semana, no se pagarán de inmediato. En su lugar, mantendremos ese monto hasta que tu saldo alcance \$15 o más. Si ganas \$10 adicionales la semana siguiente, tu saldo total será de \$20 y se pagará completo.

## ¿Por qué mi pago de comisión es menor al esperado?

Hay dos razones comunes para esto. Primero, a cada Asociado que gana una comisión se le cobra una tarifa de mantenimiento mensual. Esta tarifa se aplica automáticamente a la primera comisión que ganes en un mes determinado. Truvy cubre esta tarifa en tus primeros dos meses de comisiones.

Segundo, cuando se devuelve o cancela un pedido, cualquier comisión pagada sobre ese pedido se deduce de tus comisiones, causando un ajuste llamado "reversión".

## ¿Dónde puedo acudir con preguntas relacionadas a mis comisiones?

Para asistencia con tus comisiones, tu cuenta Hyperwallet o dudas no respondidas aquí, envíanos un correo a [commissions@truvy.com](mailto:commissions@truvy.com). Si tienes problemas con tu cuenta Hyperwallet, como tarjetas prepagadas o transferencias bancarias, usa el enlace a continuación para contactar con servicio al cliente de Hyperwallet.

<https://pay.hyperwallet.com/hw2web/consumer/page/contact.xhtml#selfServiceSupport>